

Preisliste Nr. 3  
gültig ab 01.01.2024

Redaktionelles Konzept  
Positionierung  
Leserschafts- und Zielgruppendaten  
Werbeformate

TIAM:  
TRENDS IM ASSET MANAGEMENT  
Das Magazin für professionelle Portfoliomanager

04  
2023

06 | **Schulden-Drama**  
Warum Deutschlands  
Bonität wieder sinkt

36 | **Finanzmärkte 2024**  
Spannende Strategien  
der großen Fondshäuser

54 | **Hohe Rendite**  
So gut sind die  
besten Stiftungsfonds

# Kollege KI

**Auch Asset-Manager setzen jetzt  
auf künstliche Intelligenz » 30**

EXPERTEN IN DIESER AUSGABE

- |   |   |   |   |   |   |   |   |   |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
|  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| Chr. Funke<br>Source For<br>Alpha   | H. Helmske<br>right* based<br>on science  | R. Hermann<br>Independent<br>Credit View  | A. Hübener<br>BlackRock<br>iShares  | P. Kraus<br>Berenberg   | L. Leu<br>Bellevue AM   | E. Mollo Cunha<br>BlackPoint  | D. Rodewald<br>UBS AM   | R. Sätze<br>FondsConsult  |

## Redaktionelles Konzept

- Das vierteljährlich erscheinende Printmagazin TiAM – Trends im Asset Management richtet sich an professionelle Investoren im deutschsprachigen Raum. TiAM liefert fundiertes Fachwissen aus erster Hand, hier diskutieren Experten auf Augenhöhe miteinander. Mit einem einzigartigen Konzept, informativen nutzwertigen Beiträgen und der Fokussierung auf die Zielkundschaft nimmt das Fachmagazin TiAM eine besondere Stellung ein und genießt branchenweit hohes Ansehen.
- Für jede Ausgabe recherchiert die Redaktion ein aktuelles Schwerpunktthema und verfasst dazu eine fundierte Titelgeschichte, die das Thema nicht nur aus verschiedenen Blickwinkeln beleuchtet, sondern auch eine Perspektive über den Tellerrand hinaus bietet. Des Weiteren verfassen erfahrene Brancheninsider Fachbeiträge oder führen und geben Interviews.



# Redaktionelles Konzept

- Sehr beliebt bei den Lesern ist auch das von TiAM speziell für die Zielkundschaft entwickelte Tacheles-Gespräch, in dem potenzielle Investoren einen für sie interessanten Asset Manager interviewen und dessen Produkte kritisch hinterfragen.
- Interviews und Fachbeiträge können parallel zum Magazin auch auf [tiam-fundresearch.de](http://tiam-fundresearch.de) sowie über LinkedIn veröffentlicht werden und sind somit weiteren interessierten Investoren zugänglich. Mit Bausteinen wie diesen bietet TiAM vielfältige Möglichkeiten für crossmediale Marketing- und Vertriebsaktivitäten.

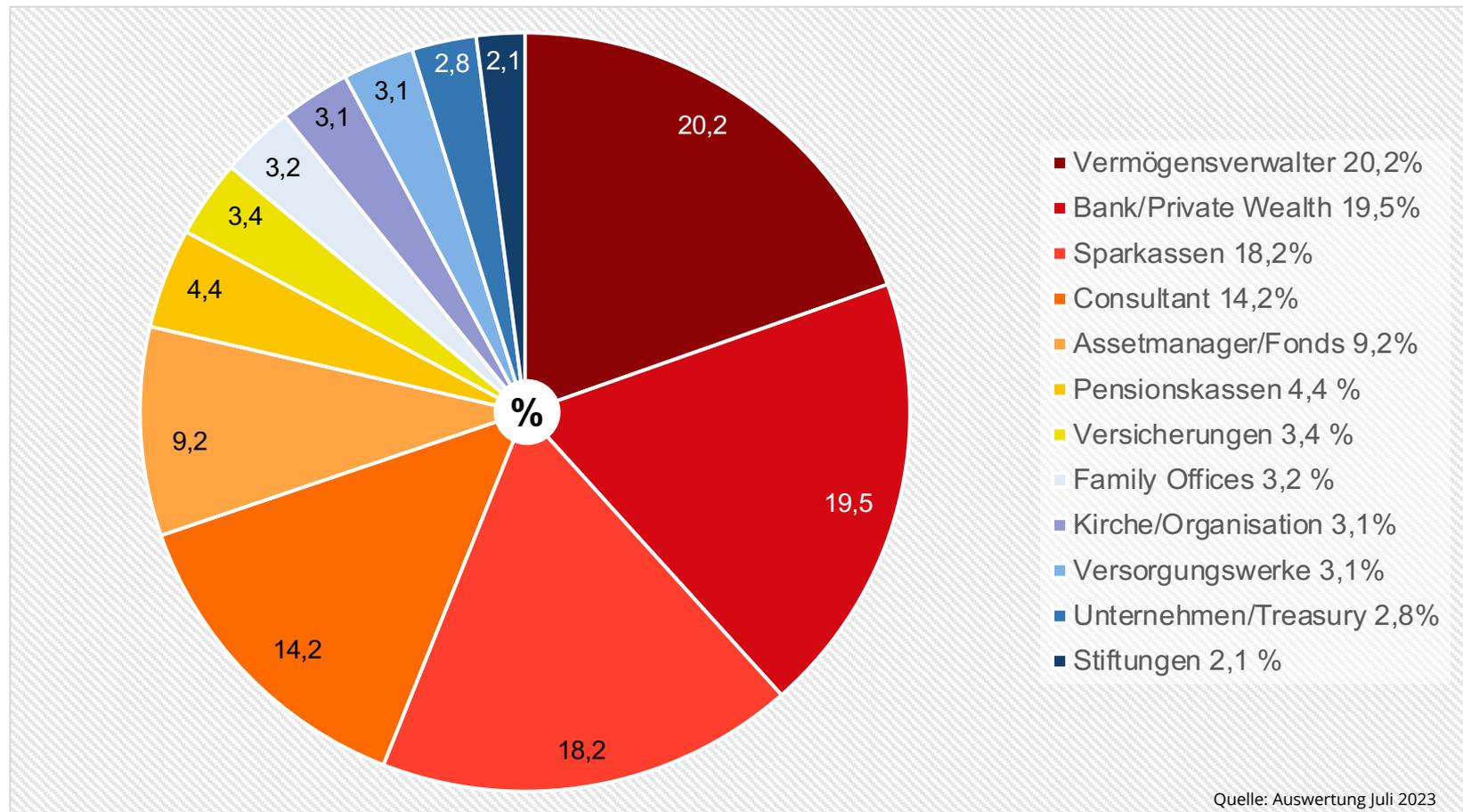


## Auflage, Zielgruppe, Termine, Rubriken

- Auflage (Print und Digital): ca. 10.000 Stück
- Kernleserschaft: professionelle Investoren in Deutschland, Österreich und der Schweiz
- Erscheinungstermine: März, Juni, September und Dezember 2024  
Sonderausgabe TiAM-ECO: Oktober 2024 (Terminübersicht siehe Seite 22)
- Rubriken: Fondsszene, Strategie, Analyse, Private Wealth, Events
- [www.tiam-fundresearch.de](http://www.tiam-fundresearch.de)



## Die Kernleserschaft: Professionelle Investoren in Deutschland, Österreich und Schweiz



## Die Kernleserschaft: Professionelle Investoren in Deutschland, Österreich, Schweiz und Luxembourg im Detail

Land	Auflage	In Prozent
Deutschland	6.850	67,5%
Österreich	1.634	16,1%
Schweiz	1.543	15,2%
Luxembourg/Sonstige	122	1,2%

Quelle: Auswertung Juli 2023

## Anzeigen

**TIAM bietet vorrangig ganzseitige Werbeanzeigen an.  
Andere Formate auf Anfrage.**

Breite in mm	210
Höhe in mm	280
Beschnitt	3 mm an allen Seiten
Preis Innenteil:	3.900 Euro
Preis Umschlagseiten:	4.900 Euro

Preise verstehen sich abzüglich Agentur-Provision und zuzüglich Mehrwertsteuer.

# Anzeigen-Beispiele

**3SK STOCKMARKT**

Die Finanzmärkte verändern sich. Entfalten wir ihre Potenziale.

► **3SK PRIVATE EQUITY**  
www.3sk-1.com/1001

**KONSEQUENT FLEXIBEL UND AUSGEWOGEN**

Die DIE Investment

Wenn es schiefgeht, sind wir da. Wenn es richtig geht, sind wir auch da. Wir sind die Experten für die Finanzierung von Start-ups und kleinen Unternehmen. Wir helfen Ihnen, Ihre Visionen zu verwirklichen und Ihre Finanzierung zu optimieren.

**DIE**  
www.die.de

**WIR SEHEN IHREN ERFOLG UND HANDELN**

IPConcept ist ein führender Anbieter für die Finanzierung von Start-ups und kleinen Unternehmen. Wir helfen Ihnen, Ihre Visionen zu verwirklichen und Ihre Finanzierung zu optimieren.

**IPConcept**  
www.ipconcept.de

**China: Gute Perspektiven für strategische Investments – mit aktivem Management und ESG-Kompetenz**

China ist ein dynamischer Markt mit großen Chancen für strategische Investments. METZLER bietet Ihnen die Expertise und das Know-how, um Ihre Investitionen erfolgreich zu gestalten.

**METZLER**  
www.metzler.com

**Hausse-Couture.**

Seien Sie auf der Trend-, der modischsten und zugleich ist unsere Laufstrecke-Konzepte.

**Dekaport**  
www.dekaport.de

**Private Markets Access**

Private Markets ins Portfolio zu bekommen ist ein langer Weg. Gewesen.

**Fidelity MOONFARE**  
www.fidelity.com

**bakersteel capital managers**

Die 2020er: Ein goldenes und grünes Zeitalter

bakersteel ist ein führender Anbieter für die Finanzierung von Start-ups und kleinen Unternehmen. Wir helfen Ihnen, Ihre Visionen zu verwirklichen und Ihre Finanzierung zu optimieren.

**bakersteel**  
www.bakersteel.com

**VISION**

Wo andere nur beobachten, interpretieren wir aktiv.

**JUPITER**  
www.jupiter.com

**Actual investors look to the future. Not the past.**

CAUT ist ein führender Anbieter für die Finanzierung von Start-ups und kleinen Unternehmen. Wir helfen Ihnen, Ihre Visionen zu verwirklichen und Ihre Finanzierung zu optimieren.

**CAUT**  
www.caut.com

**INFRASTRUKTUR FÜR DIE MODERNE WELT**

M&G (LUX) GLOBAL LISTED INFRASTRUCTURE FUND GESTALTET VON M&G

**M&G**  
www.mandg.com

## Promotion-Anzeigen / Advertorials

### Kurzprofil

Promotion-Anzeigen / Advertorials sind redaktionell angelehnte Seiten, die vom Auftraggeber fertig (Text, Layout, etc.) zur Verfügung gestellt werden.

Feste Bestandteile von TiAM wie das Logo, Ressortbalken, TiAM-Schriften, TiAM-Standardfarben und redaktionelle Textkästen dürfen nicht verwendet werden.

Die Promotion-Seiten müssen in verbindlicher Form vor Druck an den Verlag zur Kenntnisnahme und Freigabe gehen. Diese Seiten werden deutlich mit dem Vermerk „Anzeige“ gekennzeichnet. Der Verlag behält sich vor, inhaltlich fragwürdige Promotion-Seiten abzulehnen.

### Typographie

Eine Anlehnung an die Typografie von TiAM ist möglich.

### Layout-Bearbeitung

Die Bearbeitung des Layouts kann vom Verlag übernommen werden. Die Kosten dafür werden gemäß dem Aufwand gesondert in Rechnung gestellt.

Breite in mm	210
Höhe in mm	280
Preis	3.900 Euro

Preise verstehen sich abzüglich Agentur-Provision und zuzüglich Mehrwertsteuer.

## Druckunterlagen

<b>Heftformat:</b>	Breite 210 mm x Höhe 280 mm
<b>Papier:</b>	Umschlag: Bilderdruck 200g/qm Inhalt: 80g/qm
<b>Druckverfahren:</b>	Umschlag: Bogenoffset, Inhalt: Rollenoffset Klebebindung
<b>Druckfarben:</b>	Eurokala/CMYK (keine Sonderfarben wie z. B. Pantone, HKS, etc.)
<b>Digitale Druckvorlagen:</b>	Elektronische Datenträger (CD) oder Daten per E-Mail oder FTP. Bitte beachten Sie, dass der Verlag bei farbigen Anzeigen ohne Anlieferung eines farbverbindlichen Proofs keine Regressforderungen für fehlerhafte Farbwiedergabe akzeptieren kann. <b>Druckerprofil für Prooferstellung:</b> <b>Farbprofil für Umschlagsanzeigen:</b> Farbprofil ISO Coated-V2 300 (Fogra 39) <b>Farbprofil für Inhaltsanzeigen:</b> PSO_LWC_Improved (Fogra 45) <small>Die Profile stehen unter <a href="http://www.eci.org">www.eci.org</a> kostenlos zum Download bereit.</small>
<b>Dateiformate:</b>	PDF-Dateien (nach CTP-Richtlinien) Nur PDF 1.3 (Transparenzen bitte schon im Erstellungsprogramm reduzieren) und 1.4 möglich. Alle Schriften einbetten, keine OPI-Informationen. Doppelseiten als Einzelseiten erstellen.
<b>Technische Voraussetzungen für die Anzeigenherstellung</b>	
<b>Rasterweite:</b>	80er-Raster
<b>Bildauflösung:</b>	300 dpi, Strichzeichnung 1200 dpi bei 1:1 Größe
<b>Skalierung:</b>	Größe der Anzeige und Anzeigenelemente auf 100% anlegen

<b>Beschnitt:</b>	Bitte legen Sie die Dokumente inklusive Beschnitt an. Die Beschnittzugaben im Innenteil/Umschlag betragen 3 mm. Gestaltungselemente der Anzeige, die nicht angeschnitten werden sollen, müssen einen Abstand von mindestens 5 mm zur Formatbegrenzung des Heftes haben
<b>Schriften:</b>	Positivschriften ab 6 Punkt halbfett Negativschriften ab 7 Punkt halbfett, serifenlos Schriften und Linien müssen in ihrer Strichbreite mindestens 0,25 Punkt betragen. Vorsicht bei der Verwendung von serifenbetonten Schriften!
<b>Strichbreite:</b>	Positive Striche mind. 0,25 Punkt Negative Striche mind. 0,3 Punkt
<b>Anzeigenproduktion:</b>	Cornelia Schüßler Telefon +49 (0) 561/60 280 255 Cornelia Schüßler Telefon +49 (0) 561/60 280 256 Joachim Schlewitz Telefax +49 (0) 561/60 280 279 prepress@dmd.de
<b>Adresse für Druckunterlagen und Proofs:</b>	Dierichs Druck + Media GmbH & Co. KG Anzeigenproduktion TiAM Frankfurter Str. 168 34121 Kassel
<b>Datenübertragung:</b>	FTP-Zugangsdaten erhalten Sie auf Anfrage.
<b>Ordnerbenennung:</b>	TiAM_Ausgabennummer_Kundenname_Motiv
<b>Haftungsausschluss:</b>	Technische Ausführung, Qualität und Auflösung der Dateien liegen im Verantwortungsbereich des Kunden. Anzeigen müssen technisch einwandfrei sein. Sofern das nicht der Fall ist, wird für eine fehlerhafte Erscheinung keine Haftung vom Verlag übernommen. Als farbverbindliche Mustervorlagen werden ausschließlich Andrucke auf Zeitungspapier anerkannt. Für Anzeigen, die aufgrund von Dateifehlern oder Farbprofilfehlern konvertiert werden müssen, übernimmt der Verlag keine Gewähr!

## TiAM-Tacheles

### Professionelle Investoren interviewen Zielfondsmanager exklusiv für TiAM

Wahl des Investors/ Gastinterviewers	TiAM und Kunde (Zielfondsmanager) in Absprache Voraussetzung ist, dass der Investor in ein derartiges Produkt investieren würde, oder dies bereits tut.
Fotoaufnahmen	Werden von TiAM vorzugsweise in Frankfurt oder München organisiert. Bei Anreise des Fotografen außerhalb dieser Städte fallen evtl. zusätzliche Reisekosten an.
Interview	Kann vor Ort live auf Tonband aufgenommen werden oder schriftlich geführt werden. Welche Variante genommen wird, sollte unbedingt in Absprache mit dem Investor/ Gastinterviewer erfolgen.
Umfang	- Bilder - Charts/Grafiken von dem Produkt - ca. 2.800 Zeichen pro Seite / max. 4 Seiten (entspricht ca. 11.200 Anschläge)
Preis	6.900 Euro – inkl. PDF der Heftversion exkl. Bildrechte Dritter
Premium-PDF	Aufbereitet inkl. TiAM-Logo, ohne Seitenzahlen etc. Bearbeitungsgebühr: 150,- Euro exkl. Bildrechte Dritter

Preise verstehen sich abzüglich Agentur-Provision, gilt nicht für Bearbeitungsgebühr, und zuzüglich Mehrwertsteuer.

# TiAM-Tacheles



TIAM TACHELES  
Foto: Prof. Dr. Dr. h.c. Dr. h.c. h.c. h.c.

## „Digitalisierung gehört zu unserer Firmenphilosophie“

Demis Bektkis, Leiter des Portfoliomanagements beim Family Office Finvia (L), diskutierte mit Eduardo Mollo Cunha, Geschäftsführer von BlackPoint Asset Management, über Investitionsanforderungen an einen Asset-Manager – und warum Digitalisierung und Transparenz essenziell sind

Portrait  
Jim Kräncke

**Demis Bektkis: Es gibt schon viele Auswärtige. Warum braucht es jetzt noch BlackPoint?**  
**Eduardo Mollo Cunha:** BlackPoint entstand aus der Zusammenarbeit von Investitionsportfolios, die über Übertragungsstellen, die der Staat übertrug, an die Schwere Pharma AG, gehört. Wir stehen daher für ein klares Geschäftsmodell, bei dem Interessengleichheit zwischen uns und unseren Anlagen sichergestellt ist. Ein solches Ergebnis ist bislang selten.

**Bektkis: Wie stellen Sie die Interessen-Gleichheit her?**  
**Cunha:** Dies funktioniert über unsere Plattformen. Die BlackPoint Evolution Fund verfolgt einen vermögensverwaltenden Ansatz, inspiriert durch die Strategie für die Familienvermögen, die in diesem Fondsmodell verwendet ist. Das bedeutet, die Anlage investieren nicht nur in klassische Strategie, sondern legen in denselben Fonds, also unmittelbar zusammen anstatt nur neben dem Fonds.

**Bektkis: Soll es bei einem Publikumsfonds bleiben, oder wollen Sie die Portfolio-Substanz erweitern?**  
**Cunha:** Nicht unbedingt. Wir verfolgen ein sehr fokussiertes Geschäftsmodell. Unser Vorbild ist Tony Jontin (Präsident) aus Großbritannien, der als der britische Warren Buffett gilt. Auch wir wollen unsere Expertise bündeln, um aus dem Black Point Evolution Fund einen der besten Multi Asset Fonds der Welt zu machen.

**Bektkis: Bescheiden klingt das nicht...?**  
**Cunha:** Nein, aber wir sind stark. Die Durchsicht ist nicht unser Anspruch. Da wir eine so weit und Tag eine der Unternehmen mit einer 100-prozentigen Auslastung generiert, mit dem besten Dashboard der Welt, die die Fundamentals ab auch für die ESG-Analyse. Das ist eine Herausforderung – vor allem finanziell.

**Bektkis: Auch eine Herausforderung?**  
**Cunha:** Natürlich, auch das. Aber mit klaren Regeln, die das Unternehmen regelkonform hat, wir sind der besten Multi-Asset-Manager von Anfang an mit dem Best. Pyramide Black ist auf Jahre Etablierung zurück und wir sind der Geschäftsführer des Asset-Management der Familie Finvia. Sie gehört zu den wichtigsten Familien Unternehmen. Sie hat



Portraitfoto: Demis Bektkis (L) von Dr. Ina Schmitt

„Wir wollen den BlackPoint Evolution Fund zu einem der besten Multi-Asset-Fonds der Welt machen.“  
Eduardo Mollo Cunha

**Bektkis: Wie gehen Sie konkret bei der Aktienbewertung?**  
**Cunha:** Unser Investitionsansatz ist global diversifiziert, flexibel und über den Fokus und dem bewiesenen Blick auf eine ausgeprägte Risikobalance. Im ersten Schritt führen wir eine makroökonomische Analyse durch, um festzustellen, wo wir uns im Zyklus befinden. Wir arbeiten dann mit dem Faktor, die in diesem Umfeld am besten funktionieren. Wir kaufen meistens also Top-down mit Bottom-up und investieren dabei sehr aggressiv – nicht demagogisch.

**Bektkis: Wie sieht denn konkret das Portfolio des Evolution Funds aus?**  
**Cunha:** Im Zentrum unserer Strategie steht die Diversität Portfolio, eine Kombination aus bewährten und aufstrebenden Titeln. Die stabilisierten Unternehmen liefern verlässliche Cash-Ströme und

Pyramide, obwohl er bereits bei BlackPoint war. Diese Portfolio weiter zu managen, bis ein Nachfolger gefunden wird.  
**Bektkis: Er ist aber kein Einzelkäufer?**  
**Cunha:** Nein, Pyramide hat Lukas Berner als Chief Executive Officer von Renaissance Invest Asset Management eingestellt. Zudem konnten wir sein Know-how durch Marcel Huber für uns gewinnen. Er war 15 Jahre bei der W&A&G&G in Asset Management und hat dort auch Multi-Asset-Fonds gemanagt. Auch er verfügt über einen exzellenten Track Record.

**Bektkis: Es mag sich ja lohnen nicht ein Multi-Asset-Fund zu wählen, was anderen Sie auf?**  
**Cunha:** Multi-Asset ist ein etablierter Begriff, aber es kann einen anderen Ansatz bedeuten, wie wir denken und strategisch gehen ist. Es ist der 'Sweet Spot'. Wir managen Fonds und nutzen taktische Anpassungen, die immer mit der Möglichkeit, das Anlagegut auch ausgewogen bleibt. Wir werden nämlich eine 100-prozentige Cash-ü-Aktienquote haben. Zudem haben wir unterschiedliche, unseren Fokus auf die für

erwartet das Thema zu legen. Und es sind Aktien und Anleihen. Einige Strategien schärfen auch Berechnungen von weniger korrelierten Ausprägungen.  
**Bektkis: Wie hat sich Ihre Strategie im 70 PRIVATE WEALTH**

**DEE FONDOS**  
Fondname BlackPoint Evolution Fund C  
Fondklasse 02 2027  
UE Fondsbeitrag 1,05 %  
Fondsbeitrag 212,16 Euro  
Wartungs 2023 7,3 %  
ISIN LU 2149 100 1717  
Fondname www.blackpoint.com  
Fonds 02 2027  
Mehr Informationen unter  
Fondsfinder.de, wenn Sie  
den QR-Code scannen.



Portraitfoto: Eduardo Mollo Cunha (R) von Dr. Ina Schmitt

WERTENTWICKLUNG IM VERGLEICH  
Outputperformance des BlackPoint Evolution Fund gegenüber Multi Asset ETFs „Balkan“ und „Global“ über 18 Monate.



ATTELLE VERMÖGENSAUFTEILUNG  
Der BlackPoint Evolution Fund verfügt über eine breite Diversifikation nach Anlageklassen und Sub-Anlageklassen.



**Bektkis: Wie sieht also eine große Rolle bei?**  
**Cunha:** In der Tat ist es das. Das Fund ist nach Artikel 8 klassifiziert. Im Bereich Nachhaltigkeit setzen wir uns für die Einhaltung von UN-SDG und Transparenz, wie bei Finvia, ein integriertes Bestandteil unserer Firmenphilosophie. Daher werden wir auch von Impact?

hohes Kapitalvermögen. Dynamische Unternehmen hingegen, oft mit disruptiven Geschäftsmodellen, bieten das Potenzial für beschleunigtes Wachstum. Diese Kombination hat sich bewährt, um verschiedenen Wirtschaftskyklen und Marktphasen erfolgreich zu bewältigen. Daher nicht die strikten Unternehmensüberprüfungen, sondern die anpassungsfähigen

**Bektkis: Wie gehen Sie konkret bei der Aktienbewertung?**  
**Cunha:** Unser Investitionsansatz ist global diversifiziert, flexibel und über den Fokus und dem bewiesenen Blick auf eine ausgeprägte Risikobalance. Im ersten Schritt führen wir eine makroökonomische Analyse durch, um festzustellen, wo wir uns im Zyklus befinden. Wir arbeiten dann mit dem Faktor, die in diesem Umfeld am besten funktionieren. Wir kaufen meistens also Top-down mit Bottom-up und investieren dabei sehr aggressiv – nicht demagogisch.

**Bektkis: Wie sieht also eine große Rolle bei?**  
**Cunha:** In der Tat ist es das. Das Fund ist nach Artikel 8 klassifiziert. Im Bereich Nachhaltigkeit setzen wir uns für die Einhaltung von UN-SDG und Transparenz, wie bei Finvia, ein integriertes Bestandteil unserer Firmenphilosophie. Daher werden wir auch von Impact?

Herausforderung, aber ohne eine solche Nachhaltigkeitsexpertise und deren Integration in den Investitionsprozess kommt man heutzutage nicht mehr aus.  
**Bektkis: Beim Reporting werden die Kunden immer ungeduldiger. Digitale Lösungen und gefordert. Wie sind Sie in diesem Hinsicht ausgestattet?**  
**Cunha:** Wir sind kein Family Office, das auch Privatbanken hat, sondern ein Asset Manager. Daher spielen individuelle Reporting für uns eine Rolle. Allerdings Reporting und Transparenz erwarten. Wir haben eine webbasierte digitale Plattform entwickelt, die die Durchsicht unserer

**Bektkis: Wie sieht Ihre Plattform konkret aus?**  
**Cunha:** Darauf können Anleger, die in diesem Fund investieren, alle Details in ihrem Desktop-Laptop einsehen. Ihr investiertes Kapital sowie das Cash- und Fonds werden automatisch der Übersicht auf ihrem Konto zugewiesen. Darüber hinaus verfügt das System über eine große, detaillierte Performanceüberwachung über beliebige Zeitrahmen.

**Bektkis: Wie sieht die Plattform konkret aus?**  
**Cunha:** Darauf können Anleger, die in diesem Fund investieren, alle Details in ihrem Desktop-Laptop einsehen. Ihr investiertes Kapital sowie das Cash- und Fonds werden automatisch der Übersicht auf ihrem Konto zugewiesen. Darüber hinaus verfügt das System über eine große, detaillierte Performanceüberwachung über beliebige Zeitrahmen.

**Bektkis: Wie sieht die Plattform konkret aus?**  
**Cunha:** Darauf können Anleger, die in diesem Fund investieren, alle Details in ihrem Desktop-Laptop einsehen. Ihr investiertes Kapital sowie das Cash- und Fonds werden automatisch der Übersicht auf ihrem Konto zugewiesen. Darüber hinaus verfügt das System über eine große, detaillierte Performanceüberwachung über beliebige Zeitrahmen.

Nach Stationen bei der Altschiffen Fondsgeschäftsphilosophie und der River Capital von Eduardo Mollo Cunha (L) über den Prozess der Distribution und später Geschäftsführer bei F&B & W&A&G, 2022 war er Mitglied von BlackPoint Asset Management.

Nach Stationen bei der Altschiffen Fondsgeschäftsphilosophie und der River Capital von Eduardo Mollo Cunha (L) über den Prozess der Distribution und später Geschäftsführer bei F&B & W&A&G, 2022 war er Mitglied von BlackPoint Asset Management.

## TIAM-Fachbeitrag

### 4-seitiger Namensbeitrag eines Asset Managers

Text	Eingereichter Namensbeitrag wird von Redaktion redigiert und vor Veröffentlichung abgestimmt.
Foto	Müssen bereitgestellt werden oder alternativ kann TiAM einen Fototermin organisieren.
Umfang / Inhalt	<ul style="list-style-type: none"><li>- Bilder</li><li>- Charts/Grafiken von dem Produkt</li><li>- ca. 2.800 Zeichen pro Seite / max. 4 Seiten (entspricht ca. 11.200 Anschläge)</li></ul>
Preis	6.900 Euro – inkl. PDF der Heftversion exkl. Bildrechte Dritter
Premium-PDF	Aufbereitet inkl. TiAM-Logo, ohne Seitenzahlen etc. Bearbeitungsgebühr: 150,- Euro exkl. Bildrechte Dritter

Preise verstehen sich abzüglich Agentur-Provision, gilt nicht für Bearbeitungsgebühr, und zuzüglich Mehrwertsteuer.

## TIAM-Fachbeitrag

### 2-seitiger Namensbeitrag eines Asset Managers

Text	Eingereichter Namensbeitrag wird von Redaktion redigiert und vor Veröffentlichung abgestimmt.
Foto	Müssen bereitgestellt werden oder alternativ kann TiAM einen Fototermin organisieren.
Umfang / Inhalt	<ul style="list-style-type: none"><li>- Bilder</li><li>- Charts/Grafiken von dem Produkt</li><li>- ca. 2.800 Zeichen pro Seite / max. 2 Seiten (entspricht ca. 5.600 Anschläge)</li></ul>
Preis	3.900 Euro – inkl. PDF der Heftversion exkl. Bildrechte Dritter
Premium-PDF	Aufbereitet inkl. TiAM-Logo, ohne Seitenzahlen etc. Bearbeitungsgebühr: 150,- Euro exkl. Bildrechte Dritter

Preise verstehen sich abzüglich Agentur-Provision, gilt nicht für Bearbeitungsgebühr, und zuzüglich Mehrwertsteuer.



## TiAM-Interview

### TiAM-Redakteur interviewt Fondsmanager, 4-seitig

Fotografien	Werden von TiAM vorzugsweise in Frankfurt oder München organisiert. Bei Anreise des Fotografen außerhalb dieser Städte fallen evtl. zusätzliche Reisekosten an.
Interview	Kann vor Ort live auf Tonband aufgenommen werden oder schriftlich geführt werden.
Umfang	<ul style="list-style-type: none"><li>- Bilder</li><li>- Charts/Grafiken von dem Produkt</li><li>- ca. 2.800 Zeichen pro Seite / max. 4 Seiten (entspricht ca. 11.200 Anschläge)</li></ul>
Preis	6.900 Euro – inkl. PDF der Heftversion exkl. Bildrechte Dritter
Premium-PDF	Aufbereitet inkl. TiAM-Logo, ohne Seitenzahlen etc. Bearbeitungsgebühr: 150,- Euro exkl. Bildrechte Dritter

Preise verstehen sich abzüglich Agentur-Provision, gilt nicht für Bearbeitungsgebühr, und zuzüglich Mehrwertsteuer.

## TiAM-Interview

### TiAM-Redakteur interviewt Fondsmanager, 2-seitig

Fotografien	Werden von TiAM vorzugsweise in Frankfurt oder München organisiert. Bei Anreise des Fotografen außerhalb dieser Städte fallen evtl. zusätzliche Reisekosten an.
Interview	Kann vor Ort live auf Tonband aufgenommen werden oder schriftlich geführt werden.
Umfang	<ul style="list-style-type: none"><li>- Bilder</li><li>- Charts/Grafiken von dem Produkt</li><li>- ca. 2.800 Zeichen pro Seite / max. 2 Seiten (entspricht ca. 5.600 Anschläge)</li></ul>
Preis	3.900 Euro – inkl. PDF der Heftversion exkl. Bildrechte Dritter
Premium-PDF	Aufbereitet inkl. TiAM-Logo, ohne Seitenzahlen etc. Bearbeitungsgebühr: 150,- Euro exkl. Bildrechte Dritter

Preise verstehen sich abzüglich Agentur-Provision, gilt nicht für Bearbeitungsgebühr, und zuzüglich Mehrwertsteuer.



## TiAM-Exklusiv: Wir produzieren für Sie einen Fachbeitrag oder ein Interview

### Content-Paket „Basic“

- A. TiAM (2-Seiten – Fachbeitrag oder Interview)
  - B. Verlängerung des Beitrages auf TiAM FundResearch
- Gesamtpreis: 4.900 Euro

### Zusatzmodule

1. **Social-Media-Einbindung (LinkedIn)** des TiAM-Beitrags  
Preis: 1.250 Euro
2. **Verlängerung** im 14-tägigen Newsletter  
TiAM FundResearch  
Preis: 1.200 Euro
3. **Exklusiv-Mailing**  
Preis: 3.500 Euro

### Rabatte

Bei Buchung des Content-Paket Basic + einem Zusatzmodul: 3 % Sonderrabatt

Bei Buchung des Content-Paket Basic + zwei Zusatzmodulen: 5 % Sonderrabatt

Bei Buchung des Content-Paket Basic + allen Zusatzmodulen: 10 % Sonderrabatt

Alle Preise verstehen sich ohne weitere Rabatte/Abzüge und zzgl. MwSt.



## TiAM-Roundtable „Special“

TiAM Advisor Services organisiert für bis zu fünf Asset Manager für jede Quartalsausgabe einen Roundtable zu einem aktuellen wie interessanten Thema. Dabei tauschen sich die Sales-/ Country Chefs unter Moderation von TiAM Advisor Services zu dem aktuellen Stand und der weiteren Entwicklung des jeweiligen Themas aus.

### Mediapaket „Special“:

- A. TiAM (bis zu 6 Seiten allgemeine Berichterstattung inklusive einem Fondsportrait je Partner)
  - B. Fondsportrait auf [www.fundresearch.de](http://www.fundresearch.de)
  - C. Social-Media-Einbindung (LinkedIn) des Fondsportraits
- Paket-Preis je Ausgabe: 7.450 Euro**

### Termine

24.04.2024 erscheint in Ausgabe 02,  
Thema: Immobilien  
Moderation: Rüdiger Sälzle

03.07.2024 erscheint in Ausgabe 03,  
Thema: „Megatrends 2024“ –  
Demografischer Wandel, Energie, Gesundheit,  
Digitalisierung, KI, Ökologie uvm.  
Moderation: Peter Gewalt  
(Chefredaktion TiAM-Gruppe)

16.10.2024 erscheint in Ausgabe 04,  
Thema: Kapitalmarktstrategie 2025  
Moderation: Dr. Michael Heise



## TiAM-Roundtable „365 x 5“

TiAM Advisor Services begleitet bis zu fünf Asset Manager ein Jahr lang. Dazu trifft sich die Runde drei Mal im Rahmen eines Roundtables, und tauscht sich zu aktuellen wie interessanten Themen aus. Dabei diskutieren die Sales-/ Country Chefs unter Moderation TiAM Advisor Services zu dem aktuellen Stand und der weiteren Entwicklung des jeweiligen Themas.

### Mediapaket „365 x 5“:

- A. 3 x TiAM (bis zu 6-Seiten allgemeine Berichterstattung inklusive einem Fondsportrait je Partner)
- B. 3 x Fondsportrait auf [www.fundresearch.de](http://www.fundresearch.de)
- C. 3 x Social-Media-Einbindung (LinkedIn) des Fondsportraits
- D. TiAM-TV-Produktion zum Thema Produktinnovation (je Partner)
- E. Partnermeeting

**Paket-Preis: 18.900 Euro**

### Termine

14.02.2024, erscheint in Ausgabe 01,  
Thema: KI-Revolution – welche Chancen die rasante Entwicklung der künstlichen Intelligenz Investoren bietet  
Moderation: Peter Gewalt

14.05.2024, erscheint in Ausgabe 02,  
Thema: Non-Event oder Gamechanger – wie Anleger die US-Präsidentschaftswahlen Ende 2024 im Portfolio berücksichtigen sollten  
Moderation: Peter Gewalt

30.09.2024, erscheint in Ausgabe 04,  
Thema: Produktinnovationen – die wichtigsten Fondsneuerungen  
Moderation: Peter Gewalt



## Termine

	TiAM 01/2024	TiAM 02/2024	TiAM 03/2024	TiAM 04/2024
<b>Anzeigenschluss</b>	14.02.2024	15.05.2024	14.08.2024	06.11.2024
<b>Abwicklung von Textformaten</b>	09.02.2024	10.05.2024	09.08.2024	31.10.2024
<b>Zusenden von Werbeanzeigen</b>	07.03.2024	06.06.2024	05.09.2024	28.11.2024
<b>Erscheinungstermin</b>	28.03.2024	27.06.2024	26.09.2024	19.12.2024
<b>Geplante Themen u.a.*</b>	<p><b>ELTIF:</b> Alles, was Sie wissen müssen</p> <p><b>Aktive Aktienfonds:</b> Wie/Welche Top-Produkte ihre Indizes zuverlässig schlagen (Vergleich über 5/10/15 Jahre)</p> <p><b>Fixed Income:</b> Schon ausreichend investiert?</p> <p><b>Emerging Markets:</b> Welche Strategien Sie jetzt beachten sollten</p>	<p><b>Value-Fonds:</b> Welche Ansätze sich lohnen</p> <p><b>Qualitäts-Champions:</b> Mountain-View Data testet die ESG-Strategien der KVGs</p> <p><b>Special Künstliche Intelligenz:</b> Welche Fonds zur Spitzenklasse gehören</p>	<p><b>Alternatives:</b> Welche Ansätze sich lohnen?</p> <p><b>Impact-Investing:</b> Renditebringer oder Hemmschuh?</p> <p><b>Private Debt:</b> Warum Private Debt eine sinnvolle Alternative bleibt</p>	<p><b>Trends 2025:</b> Welche Assetklassen im Fokus stehen</p> <p><b>Exklusive Investments:</b> Kunst, Schmuck, Penthouses + Co.</p> <p><b>Immobilien-Investments:</b> Was der Markt aktuell bietet</p> <p><b>Beste Service-KVGs für Fondsinhibitoren.</b> Exklusive Umfrage des SWI</p>
<p><b>Sonderausgabe TiAM-ECO</b> (ET: 29. Oktober 2024):  Anzeigenschluss: 16.09.2024 – Abwicklung von Textformaten: 11.09.2024 – Zusenden von Werbeanzeigen: 08.10.2024  Geplante Themen u.a.*: ESG-Leader: Welche KVGs nachhaltig agieren; ESG-Champions: Welche Strategien Erfolg versprechen;  ESG-Roundtable: Was für Investoren wirklich zählt</p>				

\*Änderungen aus aktuellem Anlass behält sich die Redaktion vor

## Referenzen

AB Europe

Aberdeen Standard Investments

Acatis

Amundi Asset Management

Aviva Investors

AXA Investment Managers

Baillie Gifford

Bank J. Safra Sarasin

BayernInvest

Bellevue Asset Management

Berenberg Bank

Blue Bay

BNP Paribas Investment

BNY Mellon

Candriam Asset Management

Columbia Threadneedle

Carmignac Asset Management

Deka Institutionell

DJE

DWS

DZ PRIVATBANK

Fidelity International

Franklin Templeton

Hansainvest

Hauck & Aufhäuser

Huber, Reuss & Kollegen

Insight Investment

Invesco Asset Management

IP Concept

J.P. Morgan Asset Management

Jupiter Asset Management

Kames Capital

Landesbank Berlin

Lloyd Fonds

LOYS

Lupus Alpha

M&G Investments

Metzler Asset Management

MFS Investment Management

Natixis

Neuberger Berman Group

ODDO BHF Asset Management

Pictet Asset Management

Robeco Deutschland

Schroder Investment Management

StarCapital

State Street Global

T. Rowe Price

UBS Asset Management

Vanguard Asset Management

## Ihre Ansprechpartner im Verlag

### Verlag:

**TiAM Advisor Services GmbH**

Seidlstraße 26  
80335 München

Telefon +49 (0) 89/2441 802 50

Fax +49 (0) 89/2441 802 69

[www.advisor-services.de](http://www.advisor-services.de)

### Geschäftsführer:

**Dieter Fischer**

Telefon +49 (0) 89/2441 802 25

[d.fischer@advisor-services.de](mailto:d.fischer@advisor-services.de)

### Objektleitung/Anzeigenverkauf/Kooperationen:

**Belinda Lohse**

Telefon +49 (0) 89/2441 802 66

[b.lohse@advisor-services.de](mailto:b.lohse@advisor-services.de)

Weitere Angebote/Möglichkeiten  
innerhalb der TiAM-Familie  
auf Anfrage.



**Hinweis zum Internet:** Der Verlag ist berechtigt, die Anzeigen, die aus den für TiAM erteilten Schaltaufträgen resultieren, im Rahmen seiner technischen und betrieblichen Möglichkeiten ergänzend auch in seinen Online-Medien zu veröffentlichen. Auf Ziffer 19 und 22 der AGB für Zeitungen und Zeitschriften wird verwiesen.